

Előszó

Hogyan változtasd magad pénzmágnessé?

Ez a könyv **nem** a pénz CSINÁLÁSÁRÓL szól.

Ez a könyv **nem** a vagyon TEREMTÉSÉRŐL szól.

Mindkét szó, a „csinálni” és a „teremteni” megerősíti azt, amit munka-pénz láncolatnak hívok. Ez egy olyan korlátozó eszme, amit ebben a könyvben megváltoztatunk. Egy láncolat, amit meg fogunk törni ezzel a könyvvel. Az olyan szavak, mint a „CSINÁLNI” vagy a „TEREMTENI” azt sugallják, hogy vagyont csakis erőfeszítéssel, és annak mértékének megfelelően szerezhetsz. Ezek a szavak azt feltételezik, hogy a vagyon elsősorban, sőt, kizárólagosan kemény munkával, extrém erőfeszítéssel szerezhető meg.

Ez a könyv a vagyon *VONZÁSÁRÓL* szól.

Szánt szándékkal használtam a „vonzás” szót.

Ebben a könyvben azt remélem, képessé teszek és felvértezlek rá, hogy annyi vagyont vonz be, amennyit csak akarsz. Sokkal könnyebben, mint gondoltad. Gyorsabban, semhogy lehetségesnek tartottad. Kevesebb munkával, mint képzelted. Bármilyen gazdasági körülmények között – növekedésben vagy recesszióban, még a gyorsan növekvő Új Gazdaságban is, amivel bőven szólok majd ezeken az oldalakon.

Ez több szinten is radikális változást jelent.

Van egy filozófiai komponens, ezért megvitatjuk a vagyonnal kapcsolatos hiedelmeidet. De nem érjük be ennyivel. Ahogy pályám elején egy mentorom mondta, filozófiával nem lehet jóllakni. Létezik egy olyan gondolkodásmód, ami taszítja a vagyont. Nyilvánvaló, hogy a legtöbb ember így gondolkodik. **De van egy olyan gondolkodásmód, ami vonzza a pénzt és a vagyont.** Ha így gondolkodsz, mágnesként vonzod a lehetőséget, pénzt, vagyont. Ez rendkívül fontos, mégis, nagyon sokszor kudarcot vallanak vele. Például néhány évvel ezelőtt megjelent egy rendkívül népszerű, DVD-n kiadott dokumentumfilm, ami azt hirdette, hogy a vagyonvonzás kulcsa a gondolkodás. Ez mindig csábító ígéret, de csak féligazság, vagyis hazugság. Sokkal többről van itt szó.

Van egy stratégiai komponens. Van néhány praktikus lépés, hogy megfelelő pozícióba kerülj, hogy mozgásba lendítsd a vagyont vonzó erőket. Nem befektetési stratégiákról beszélek. Ez a könyv nem a befektetésről szól. Befektetni a vagyon teremtéshez vagy fenntartáshoz kell. De én a vagyon vonzásáról beszélek. Úgyhogy lazíts. Nem kell végighallgatnod egy újabb agyzsibbasztó fejtegetést befektetési alapokról, részvényekről, trendekről a hozzájuk tartozó táblázatokkal és grafikonokkal. Ehelyett vállalkozói stratégiákkal, kapcsolati

stratégiákkal, befolyásolási stratégiákkal és piaci stratégiákkal foglalkozunk, melyeket megfelelően alkalmazva vonzóvá teheted magad a lehetőségek, pénz és vagyon számára. Az Új Gazdaság új követelményekkel is jár, amikhez új stratégiák szükségesek, és jobban kell koncentrálnunk a hagyományosakra is. Minderről szó lesz itt.

Végezetül van egy magatartási komponens. Vannak magatartásmódok, amelyek taszítják a vagyont. Nyilvánvaló, hogy a legtöbb ember ezt a magatartást képviseli. Vannak magatartásmódok, amik vonzzák a vagyont. Ha eszerint viselkedsz, vonzani fogod a lehetőségeket, pénzt és vagyont. Nekem az a meglátásom, hogy a vagyon vonzása sokkal inkább függ a tettektől, mint a gondolkodástól.

Összességében meg kell változtatnod a gondolkodásod és a magatartásod, hogy könnyebben és gyorsabban vonzhasd a vagyont, mint sem gondoltad volna.

FIGYELMEZTETÉS!

Igen, figyelmeztetés: amikor azt mondom, *radikális* változás szükséges a gondolkodásodban és a magatartásodban, komolyan gondolom. Amit olvasni fogsz, annak jelentős részét nehéz lesz lenyelned. Kísértést fogsz érezni, hogy csípőből ellenkezz. Úgy fogod érezni, ellentmondok mindannak, amit tanultál, és amit gondolsz. Kényelmetlenül fogod érezni magad. Természetes háttal fordítani mindennek, ami kényelmetlen. Csakhogy a felfedezésekhez, növekedésekhez, fejlődéshez és sikerekhez vezető út általában kényelmetlenséggel van kikövezve.

Ez egy *nagyon* szókimondó könyv – a címben szereplő „Mellébeszélés Nélkül” is ezt ígéri. Sok minden, amit másutt olvashatsz a vagyonról, a gazdagságról nagyon is kellemes. Ebben a könyvben sok mindent találsz, amit valószínűleg más szerzők is tudnak, csak elhallgatják, mert nincs merszük kimondani nagy nyilvánosság előtt, nehogy megsértsenek embereket. Engem sose érdekelt, kit sértek meg, és most se kezdem el az aggodást. Még csak nem is mártom cukormázba a kényelmetlenséget szülő állításaimat. Nem adagolom őket fokozatosan, nem csomagolom szórakoztató tanmesékbe. Ez **MAGA** a Mellébeszélés Nélküli Igazság arról, hogyan vonzhatják a vállalkozások a vagyont, az én tudomásom szerint.

Hogy ne menjen kárba a könyv ára, és ami még fontosabb, hogy ne hagyj ki egy hihetetlen lehetőséget az életed jobbá tételére, el kell viselned ezeket a kényelmetlenségeket. Türelmesen, alaposan fontold meg az elsőre teljesen rossznak, logikátlanak, irracionálisnak és értelmetlennek tűnő ötleteket és javaslatokat.

Hogy bátorságot öntsek beléd, röviden ismertetem veled a „képesítéseimet”, hogy meggyőzzek, olyan ember vagyok, akit érdemes komolyan vened, még akkor is, ha olyan ötletekkel állok elő, amiket nehéz elfogadni. Nem dicsekvésből mondom el mindezt. Nem szorulok rá.

Anyagilag leégve vágtam neki az életnek, családi források nélkül. Nincs egyetemi diplomám. A hagyományos jövőkép szerint olyan ember vagyok, aki a legkevésbé valószínű, hogy sikeres lesz. Ötvenéves koromra kizárólag saját vállalkozásaimon keresztül akkora vagyont halmoztam fel, hogy ha akarnám, bármikor abbahagyhatnám a munkát és soha többé nem kellene egyetlen dollárt se csinálnom.

Építettem, vásároltam és értékesítettem üzleteket, rendkívül sikeres üzleteket fejlesztettem, sőt, feltaláltam egy önálló iparágat. Sikerült kimagaslanom, sőt, bizonyos mértékű ismertségre szert tennem. Az elmúlt években egyre jobban özönlött hozzám a pénz, még akkor is, ha egyre kevésbé érdekel. Többmilliós éves magánjövedelemre tettem szert. Van egy csodás otthonom, sok versenylovam, más remek befektetésem, veteránautók, nincs adósságom, és minden tekintetben úgy élek, ahogy nekem tetszik.

Közeli, bensőséges munkaviszonyt ápolok több száz multimilliomos, hétjegyű bevétellel rendelkező vállalkozóval, akiknek a többsége a nulláról hozta létre az üzletét. Volt, akinek gyorsan sikerült. Volt, aki az első lépéstől az én segítségemet használta. Ezek a milliomosok szó szerint sorban állnak, és nagy összegeket fizetnek a tanácsaimért. Ezek az emberek nagyon is komolyan vesznek. Megtanítottam őket, hogy kell a pénzcsinálásról áttérni a vagyonvonzásra.

Ezt a könyvet amúgy részben egy szemináriumom alapján írtam, amit csupán egyszer tartottam meg – mert így tartotta kedvem –, és amiért a szemináriumon résztvevő közel száz vállalkozó fejenként 1000 dollárt fizetett a kiváltságért. Ugyancsak felhasználtam a könyvben egy Vagyon Vonzó Coaching Csoport eszmecseréit, ahol dolgoztam. A csoport 18 vállalkozóból állt. A többségük milliós vagy akár több milliós éves bevétellel rendelkezett. Fejenként 14.000 dollárt fizettek, hogy a csoportban lehessenek. Jelenleg a legalacsonyabb tanácsadói napi díjam 18.800 dollár, ami jelentősen nagyobb órabér, mint amit a vezető jogászok, jogi tanácsadó cégek vagy orvosok elkérhetnek, és örömmel mondhatom, hogy általában hosszú a várólistám.

Mindezt ismételten csak azért mondom el, hogy bizonyítsam a könyvben található elképzelések értékét és hatásosságát, még ha „meredeknek” is találod őket.

Ha belegondolsz, valószínűleg igaz, hogy azon emberek többsége, akik eddig pénzről, lehetőségekről és vagyonról tanítottak téged, nem vagyonosak. Annak zömét, amit a vagyonról olvastál vagy hallottál, vagyontalanok mondták és írták. A legtöbb ember, akivel érintkezésbe kerülsz, akinek a pénzről alkotott véleményét gyakran hallod, nem gazdag. A vagyonnal kapcsolatos Hitrendszeredet vagyontalan forrásból származó nyersanyagból építetted fel.

Ezekkel a forrásokkal szemben én vagyonos forrás vagyok. Baj is lenne, ha az én elképzeléseim nem ellenkeznének, ütköznének, pörölnének a jelenlegi hitrendszerrel.

Természetesen tisztában vagyok vele, hogy magadtól is nagyon sikeres lehetsz. Biztos így is van. A szegény emberek ritkán vesznek olyan könyvet, aminek a „vagyon” szó szerepel a címében pontosan ugyanazon okokból, amik miatt szegények maradtak.

Nem kérdőjelezem meg tehát a teljesítményedet vagy a tudásodat. De nagyon sok olyan sikeres emberrel találkoztam, aki nagy küzdelmek árán, inkább a vagyonról alkotott nézetei ellenére lett sikeres, nem pedig azoknak köszönhetően. Láttam milyen csodás átalakuláson és felszabaduláson mentek át ezek az emberek a könyvben olvasható ötleteknek köszönhetően. Némelyikükkel találkozhat is a könyvben. Bármilyen sikeres is legyél, biztos vagyok benne, hogy találsz néhány ötletet a könyvben, ami meglep, sokkol, provokál, felszabadít és előnyödre válik.